



# LEGACYTEAM

ACTION PLAN

**SCHRITT 1:**

**„BEREITE DICH VOR“**

**- Checkliste für den Start -**

[www.legacyteam.de](http://www.legacyteam.de)



## BEREITE DICH VOR: CHECKLISTE FÜR EINEN ERFOLGREICHEN START

Bereiten Sie sich vor:

- 1) Mache deine Bestellung:** Nur wenn Du die Produkte bestellst, kannst Du ein Geschäft aufbauen. Nur wenn Du die Produkte trinkst, kannst Du Ergebnisse erwarten und dadurch Deinen Glauben an das Geschäft entwickeln. HILFSMITTEL ERSTE SCHRITTE (SIEHE ACTION PLAN SCHRITT 6) DOKUMENT

ICH STARTE MIT \_\_\_\_\_ TRACKINCENTERN WEIL ICH MÖCHTE \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

- 2) Gehe auf Lieferservice:**

Ich habe folgenden Lieferservice angekreuzt 120 CV  oder 200 CV , weil ich verstanden habe, das meine Familie und ich die Produkte selber trinken müssen, um Ergebnisse zu erzielen. Damit verpflichte ich mich und meinem Sponsor gegenüber, dieses Geschäft ernsthaft aufzubauen.

- 3) WERDE PRODUKT DES PRODUKTS**

ICH VERWENDE DIE PRODUKTE JEDEN TAG: Ich möchte so schnell wie möglich eigene Produktergebnisse erzielen. Deswegen verwenden meine Familie und ich alle V3 Produkte. Dabei nutze ich die optimale Dosierung der V3 Produkte:

ICH HABE DIE DOSIERUNGSANLEITUNG BEKOMMEN UND WEISS WIE ICH DIE PRODUKTE OPTIMAL VERWENDEN SOLL: **JA**  **NEIN**

- 4) Schließe Dich einer Mastermind-Gruppe an:** Deine Sicherheit, um schneller erfolgreich zu werden. Du erhältst Unterstützung und Coaching von erfolgreichen Partnern in kleineren Gruppen.

Ich schließe mich einer Mastermind-Gruppe an: **JA**  **NEIN**

Um dort aktiv zu sein habe ich eine Entscheidung getroffen und verpflichte mich das Geschäft ernsthaft zu betreiben.

**DAZU BESTELLE ICH DAS MASTERMIND-AKTIVITÄTEN-PAKET:**

GO MOMENTUM AUDIO CDs:	ANZAHL:	50 <input type="checkbox"/>	100 <input type="checkbox"/>	
SYNERGY GO MOMENTUM EVENT TICKETS:	ANZAHL:	5 <input type="checkbox"/>	10 <input type="checkbox"/>	25 <input type="checkbox"/>
DR. JESER/DR. ISERT Bücher:	ANZAHL:	5 <input type="checkbox"/>	10 <input type="checkbox"/>	

ICH BIN AUF LIEFERSERVICE 120 CV  200 CV

WEITERE VON MEINEM SPONSOR EMPFOHLENE TOOLS \_\_\_\_\_



**5) Mache Dir Gedanken über Deine Ziele** und warum Du diese Ziele unbedingt erreichen willst.  
SIEHE ACTION PLAN SCHRITT 1 DOKUMENT ZIELE/ WARUM / AKTIVITÄTEN-PLAN

HABE MEINE ZIELE, MEIN WARUM UND EINEN AKTIVITÄTEN PLAN ERSTELLT:

JA  WEIL \_\_\_\_\_

NEIN  WEIL \_\_\_\_\_

**6) Bestelle Deine Werkzeuge und Tools.** Ohne Werkzeuge und Tools, die den Erfolg des Systems maßgeblich beeinflussen, wird es schwierig! Zeige dass Du geschäftsmäßig denkst und auch so starten willst.

GO MOMENTUM AUDIO CDs: ANZAHL \_\_\_\_\_

SYNERGY GO MOMENTUM EVENT TICKETS: ANZAHL \_\_\_\_\_

Dr. JESER/DR. ISERT Bücher: ANZAHL \_\_\_\_\_

WEITERE VON MEINEM SPONSOR EMPFOHLENE TOOLS \_\_\_\_\_

ANZAHL \_\_\_\_\_

**7) Schließe Dich uns an.** Facebook, Skype, Web, Newsletter  
Dadurch bist du nicht alleine und das Team wird Ihnen beim Aufbau helfen.

HABE MICH **SKYPE** ANGESCHLOSSEN: GESCHÄFTS-CHAT JA  NEIN   
KUNDEN-CHAT JA  NEIN

**FACEBOOK** SEITE ANGESCHLOSSEN VON \_\_\_\_\_ JA  NEIN

KENNE DIE **WWW.LEGACYTEAM.DE** INTERNETSEITE JA  NEIN

KENNE DIE SEITE **WWW.PULSE.SYNERGYWORLDWIDE.COM** JA  NEIN

ICH HABE MICH FÜR DEN **NEWSLETTER** AUF DER LEGACYTEAM SEITE ANGEMELDET UM TRAININGS, TIPS UND NEWS ZU ERHALTEN JA  NEIN

WEITERE VON MEINEM SPONSOR EMPFOHLENE MEDIEN JA  NEIN



**8) Erstelle eine Chancenliste:** Die kostet Dich keinen Cent und ist der schnellste Weg um ein Team aufzubauen. SIEHE **DIE CHANCENLISTE** IM DOKUMENT „MACHE EINE LISTE“

HABE MEINE LISTE ERSTELLT:      **JA**  **WARUM** \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

**NEIN**  **WARUM** \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

HABE FOLGENDE ANZAHL AUFGESCHRIEBEN:

KLEINE ZIELE:      **Weniger als 25**       **WARUM** \_\_\_\_\_

MITTLERE ZIELE:      **50 – 100**            **WARUM** \_\_\_\_\_

GROSSE ZIELE:      **> 100**            **WARUM** \_\_\_\_\_

**9) Plane Deinen Erfolg:** Hole Dir einen Kalender und trage mit Hilfe Deines Sponsors alle wichtigen Dinge dort ein. SIEHE DOKUMENT ACTION PLAN SCHRITT 1 ZIELE / AKTIVITÄTENPLAN

ICH HABE FÜR MEINEN ERFOLG FOLGENDE WICHTIGE DATEN EINGETRAGEN:

TEAM CALL:      **JA**  **NEIN**

PRODUKT CALL:      **JA**  **NEIN**

MEETINGS, WEBINARE, PBRs:      **JA**  **NEIN**

GESUNDHEITSVORTRAG:      **JA**  **NEIN**

BASSIS-SEMINAR/FAST-START-SEMINAR:      **JA**  **NEIN**

EIN MUSS: SYNERGY DAY/GO MOMENTUM:      **JA**  **NEIN**

WEITERE WICHTIGE SEMINARE ODER EREIGNISSE:      **JA**  **NEIN**

SKYPE TERMINE FÜR GESPRÄCHE MIT MEINER UPLINE: **JA**  **NEIN**

**10) Bleibe jeden Tag in Kontakt mit Deinem Sponsor und lerne den Aktivitätenkreislauf.**

ICH HABE DEN AKTIVITÄTENKREISLAUF VERSTANDEN UND DEN PROZESS DEN JEDER DURCHLAUFEN SOLLTE:      **JA**  **NEIN**