Ethik

Integrität

Teamwork

LEGACYTEAM

ACTION PLAN

# SCHRITT 8:
# „AKTIVITÄTENKREISLAUF / WIEDERHOLUNG“

## - Sponsor-Checkliste -

www.legacyteam.de

LEGACYTEAM

# Sponser-Checkliste und Aktivitäten-Kreislauf

1. HABE MEINEN NEUEN KONTAKT ALS PARTNER ODER KUNDE EINGESCHRIEBEN UND IHM DEN BESTELLABLAUF MIT HILFE DES ERSTE SCHRITTE DOKUMENTES GEZEIGT:
   JA ☐ NEIN ☐

2. ICH HABE DEN NEUEN PARTNER DIE WICHTIGKEIT ERKLÄRT, SEIN BESTER KUNDE ZU SEIN UND IHN AUF …

   LIEFERSERVICE GESETZT: JA ☐ NEIN ☐

   ER VERWENDET: 120 CV ☐ 200 CV ☐

   HABE IHM ERKLÄRT WIE WICHTIG ES IST DAS ER EINE PRODUKT STORY ENTWICKELT:
   JA ☐ NEIN ☐

3. ICH HABE MEINEM NEUEN PARTNER DIE WICHTIGESTEN WEBSEITEN GEZEIGT:
   JA ☐ NEIN ☐
   Erkläre/ zeige Ihnen die Webseiten **www.Legaycyteam.de** ; **www.Synergyworldwide.com** ; **www.pulse.synergyworldwide.com**

4. HABE MEINEM NEUEN PARTNER DIE BEDEUTUNG DER KRAFT DER 3 PERSON ERKLÄRT UND IHN KURZ MIT MEINE UPLINE UND MASTERMIND LEITER TELEFONISCH VORGESTELLT:
   JA ☐ NEIN ☐

5. ICH HABE MIT MEINEM NEUEN PARTNER ÜBER SEINE ZIELE; TRÄUME SEIN WARUM GESPROCHEN UND ER HAT SICH SEINE ZIELE; GRÜNDE AUFGESCHRIEBEN: ZIEL DOKUMENT
   JA ☐ NEIN ☐
   WENN NEIN, WARUM NICHT?

   **LEITSATZ:** ***OHNE SEINE ZIELE UND SEIN WARUM ZU KENNEN WIRD DIE PERSON NICHT LANGE BEI SYNERGY BLEIBEN***

6. ICH ODER MEINE UPLINE HABEN MEINEM NEUEN PARTNER DIE VORTEILE UND DIE WICHTIGKEIT DER MASTERMIND GRUPPE ERKLÄRT ODER:
   JA ☐ NEIN ☐

   ER NIMMT TEIL AM MASTERMIND PROGRAMM UND HAT SEINE MASTERMIND GRUNDAUSSATTUNG BESTELLT!
   JA ☐ NEIN ☐

   GO MOMENTUM AUDIO CDs: ANZAHL _____
   SYNERGY GO MOMENTUM EVENT TICKETS: ANZAHL _____
   DR.JESTER/DR.ISERT BÜCHER: ANZAHL _____
   WEITERE TOOLS, WELCHE _____ ANZAHL _____
   _____ ANZAHL _____

7. ICH HABE MEINEM NEUEN PARTNER GEHOLFEN **SEINE CHANCENLISTE** ANHAND DES DOKUMENTES ZU ERSTELLEN UND DIE TOP 20 PERSONEN ZU KENNZEICHNEN.

   **LEITSATZ:** ***ICH WERDE NICHT EHER MIT DER PERSON ARBEITEN BIS ER NICHT EINE LSITE HAT ABHÄNGIG VON SEINEN ZIELEN.***

   DER NEUE PARTNER HAT SEINE LISTE ERSTELLT JA ☐ NEIN ☐

   KLEINES GESCHÄFT BIS 25 AUF DER LISTE: JA ☐ NEIN ☐

   MITTLERESGESCHÄFT 50 -100 KONTAKTE: JA ☐ NEIN ☐

   GROSSES GESCHÄFT ÜBER 100 KONTAKTE: JA ☐ NEIN ☐

   WENN NOCH KEINE LISTE DA IST, WARUM NICHT? _____

   _____

   WENN NÖTIG: HABE MEINE UPLINE, MASTERMINDLEITER ZU HILFE GENOMMEN:
   JA ☐ NEIN ☐

8. **AKTIONS PLAN**: HABE ALLE WICHTIGEN NÄCHSTEN VEARSTALLTUNGEN/CALLS MIT IHM IN SEINEM KALENDER EINGETRAGEN:
   JA ☐ NEIN ☐

   HABE IHM MEINE FREIEN VERFÜGBAREN ZEITEN MITGETEILT FÜR 3ER CALLS UND TAG 1 TERMINE:
   JA ☐ NEIN ☐

   GANZ WICHTIG: HABE MIT IHM ANHAND DES **AKTIONS PLAN DOKUMENTS** DIE AKTIONEN GEPLANT DIE FÜR SEINE ERSTEN ZIELE NOTWENDIG SIND:
   JA ☐ NEIN ☐

9. **NUR DIE AKTION UND DIE PRAXIS ERGIBT ERGEBNISSE.** ICH HABE VERSTANDEN DAS NUR DURCH DAS VORMACHEN UND ZUSAMMEN ÜBEN SICH ETWAS DUPLIZIERT. DESHALB HELFE ICH MEINEN PARTNER BEI DEN ERSTEN KONTAKTEN.

   a. ICH HABE MIT IHM DAS TELEFONSKRIPT GEÜBT: JA ☐ NEIN ☐

   b. ER HAT ES VORGEMACHT MIT MIR IM ROLLENSPIEL: JA ☐ NEIN ☐

   c. ICH HABE ZUGEHÖRT WIE ER DIE ERSTEN 3-5 ANGERUFEN HAT NACH SKRIPT:
   JA ☐ NEIN ☐

   d. ICH HABE EINIGE DER TOP 20 KONTAKTE FÜR IHN ANGERUFEN UND IHN ALS EMPFEHLER GENUTZT ODER ER HAT ANGEFANGEN UND MIR DEN HÖRER GEREICHT/MIT SKYPE VERBUNDEN: JA ☐ NEIN ☐

e. ICH HABE SOLANGE MIT IHM GEARBEITET BIS ER ERFOLGREICH DIE ERSTEN 3-5 JAS FÜR DIE CD,UNTERLAGEN ABGEHOLT HAT: JA ☐ NEIN ☐

f. ICH HABE SOLANGE MIT IHM TELEFONIERT BIS ER DIE ERSTEN 3-5 TAG 1 TERMINE ERFOLGREICH GELEGT HAT: JA ☐ NEIN ☐

g. GANZ WICHTIG: ICH HABE DIE ERSTEN 3-5 TAG-1-TERMINE FÜR IHN GEMACHT ÜBER SKYPE ODER PERSÖNLICHE TREFFEN: JA ☐ NEIN ☐

**LEITSATZ:** ***BEDENKE NICHT WAS DU SAGST SONDERN, NUR WAS DU VORMACHT WIRD SICH DUPLIZIEREN IN DIE TIEFE***

10. Erkläre wie man dupliziert! Zeige Ihm den Aktivitätenkreislauf und die Schritte des Aktions-Plans auf der **www.Legacyteam.de** Webseite.

ICH HABE IHM DEN AKTIVITÄTEN KREISLAUF ERKLÄRT WIE WICHTIG DAS IST IMMER UND IMMER WIEDER DIE EINFACHEN SCHRITTE ZU DUPLIZIEREN: JA ☐ NEIN ☐

UND DAS GESCHÄFT ZU ZEIGEN NICHT ZU SAGEN WIE ES GEHT: JA ☐ NEIN ☐

**DAS SOLLTEST DU VERMEIDEN:**

Versuchen, das Rad neu zu erfinden“.- es ist alles da! Viele Menschen habe es schon vor DIR erfolgreich aufgebaut hier in Europa. Folge einfach dem System DEINES Sponsors oder frage einen genauso erfolgreichen im Unternehmen, dich zu coachen und Dir zu zeigen, wie DU am besten DEIN Unternehmen aufbauen kannst. Achte darauf, dass alle dem System folgen.

NUR DANN IST LANGFRISTIG EIN STABILES HOHES PASSIVES EINKOMMEN MÖGLICH!